Omar Santillán Salgado

¿Cuántas empresas has fundado?
3

¿A cuántas personas has dado empleo (directo)?
30

¿Cuántos años tienes de trayectoria empresarial como fundador(a)?
20

¿Qué te motivó a fundar tu primer empresa?
Mi camino hacia el emprendimiento no fue una decisión de carrera, sino una respuesta a una inquietud personal. Crecí en un entorno de comerciantes, donde aprendí que el valor no se recibe, se crea. Esa exposición temprana al comercio no solo me dio herramientas transaccionales, sino que forjó en mí un ADN orientado a la detección de oportunidades y a la resolución de problemas en tiempo real.

¿Qué logros empresariales ha(n) tenido la(s) empresa(s) que has fundado?
Bootstrapping y Solidez: He escalado mi empresa con cero deuda y buscando rentabilidad desde el primer día. Mi enfoque es la creación de valor real y patrimonio a través de una disciplina financiera de hierro y unit economics positivos.
Liderazgo en Marketplace: Consolidamos nuestra posición como lideres de mercado, gestionando altos volúmenes de inventario con una obsesión por la excelencia operativa y la experiencia del usuario.
Resiliencia Social: Durante la pandemia, nuestra infraestructura logística fue clave para facilitar el aislamiento social, operando como un servicio esencial de última milla en un momento crítico.
Visión de Disrupción: Tras dominar la eficiencia operativa en el comercio, actualmente estamos pivotando hacia la disrupción tecnológica para transformar sistémicamente nuestra categoría.

Tú o la(s) empresa(s) que has fundado, ¿qué impacto positivo ha(n) generado en las personas, comunidades y el entorno?
Mi compromiso social ha evolucionado junto con mis empresas, pasando de la provisión de recursos básicos a la gestión de logística
En mi primera etapa como fundador en la industria de distribución de agua, establecí un programa de suministro constante para un albergue de 300 niños, asegurando el acceso a un recurso básico esencial para su operación diaria.
A través de colaboraciones con fundaciones especializadas, hemos impactado la vida de 50 niños en tratamiento oncológico. Mi enfoque ha sido la resolución de necesidades críticas: desde apoyo emocional y recreativo en fechas clave, hasta la gestión y donación de medicamentos y tanques de oxígeno para asegurar la continuidad de sus tratamientos.
En mi operación actual, hemos integrado un criterio de prioridad basado en la urgencia del cliente. Facilitamos entregas críticas para emprendedores que dependen de recibir su equipo para facturar, y brindamos soporte especializado (instalación y manejo de carga) para clientes con limitaciones de salud.

Tú o la(s) empresa(s) que has fundado, ¿qué premios y/o reconocimientos han recibido?
1. Reconocimiento como speaker en el Ecosistema Académico de Alto Nivel
• EGADE Business School (2025): Invitado como ponente experto para la clase MBD, compartiendo estrategias de escalamiento y visión de negocio con la próxima generación de líderes empresariales en la institución #1 de negocios en América Latina.
2. Fui reconocido por el Instituto Nacional Electoral (INE) y un circuito de instituciones académicas por liderar la iniciativa sobre la importancia del voto joven, promoviendo la participación ciudadana como motor de cambio social. Este esfuerzo fue validado por:
• University of the Incarnate Word
• UNIREM
• Universidad Jannette Klein
• Centro Universitario Oriente de México
3.Fundación ALPES (2024): Galardonado con el reconocimiento a la labor social por el impacto generado en la promoción de la cultura cívica y el compromiso con el desarrollo democrático en comunidades educativas.

¿Cuál te gustaría que sea tu legado empresarial?
Mi legado es democratizar un modelo de negocio basado en la sustancia, no en la apariencia. Propongo un ecosistema donde el éxito se valide por la rentabilidad y el valor real desde el origen, no por rondas de inversión. El "Bootstrapping" es mi bandera: autonomía radical para escalar con recursos propios.Me propongo reducir la mortalidad de las startups compartiendo mi metodología de Eficiencia Operativa. Crear una nueva generación de emprendedores enseñándoles a leer el mercado con instinto de comerciante y ejecución de tecnólogo, blindándolos contra errores fatales de flujo de caja y estructura que hoy detienen el potencial de grandes ideas.Aspiro a fortalecer mi comunidad. Desde foros académicos hasta la promoción de la conciencia cívica, mi legado es formar "ciudadanos-emprendedores":líderes que no solo generan riqueza, sino que asumen un compromiso con el tejido social y el bienestar de sus clientes. Un éxito que trasciende la transacción para generar impacto sistémico.