

Alan Davis

¿Cuántas empresas has fundado?

2

¿A cuántas personas has dado empleo (directo)?

20

¿Cuántos años tienes de trayectoria empresarial como fundador(a)?

5

¿Qué te motivó a fundar tu primer empresa?

Tengo más de 14 años vendiendo productos y servicios, trabajando con empresas a nivel nacional. Esa experiencia me permitió entender cómo funcionan realmente los procesos comerciales y desarrollar un criterio empresarial sólido.

Aprendí que cada negocio es distinto, pero todos comparten algo: necesitan acompañamiento profesional en cada etapa del proceso de ventas. Y ahí es donde muchos emprendedores fallan, porque se enfocan en el producto, pero no en la estructura comercial.

Por eso creé Go2Close. Un proyecto que integra experiencia corporativa con tecnología, para construir sistemas comerciales claros, conectados y orientados a resultados y que además el emprendedor promedio tenga acceso a mejorar la experiencia de compra de sus clientes y diseñar el proceso (no solo técnico) sino también creativo; experiencias a la altura de las grandes empresas a nivel mundial.

¿Qué logros empresariales ha(n) tenido la(s) empresa(s) que has fundado?

En ALOM Comunicaciones desarrollé desde cero un sistema comercial integral enfocado en ventas de telecomunicaciones. Estructuré el pipeline completo, desde la prospección hasta el cierre, integrando herramientas digitales y automatización para dar seguimiento real a cada oportunidad.

Implementé procesos de control, proyección y medición que permitieron tener claridad en los números, mejorar la toma de decisiones y aumentar la efectividad del equipo comercial.

El resultado fue un modelo replicable, escalable y orientado a resultados, que no solo incrementó las ventas, sino que profesionalizó toda la operación comercial.

Hoy ALOM funciona totalmente digital, los vendedores son Amas de casa, estudiantes y personas que quieran trabajar desde una sola app; ingresan sus ventas, tienen control y además generan un ingreso semanal; es un negocio real; sistematizando ventas reales.

Tú o la(s) empresa(s) que has fundado, ¿qué impacto positivo ha(n) generado en las personas, comunidades y el entorno?

- Desarrollado una web app que le brinda posibilidad de generar ingresos honestos a estudiantes, amas de casa y personas discapacitadas desde casa o cualquier lugar, sistematizando ventas digitales y entregándoles un sistema completo de seguimiento profesional a su cartera y a sus ingresos con Total transparencia, me interesaba que ellos supieran que siempre había posibilidades.
- se pagaron más de 1,000 comisiones efectivas y se ingresaron más de 1800 leads en etapa inicial en 12 meses de uso; pasando de tener 40 ventas mensuales a 166 ventas promedio por mes.
- se han brindado más de 17 empleos directos
- se han brindado 3 empleos a pequeños emprendedores por medio de la sub contratación.

Tú o la(s) empresa(s) que has fundado, ¿qué premios y/o reconocimientos han recibido?

NA

¿Cuál te gustaría que sea tu legado empresarial?

Mi legado es demostrar que cualquier emprendedor dispuesto puede diseñar su propia experiencia de compra y competir de tú a tú con las grandes empresas. Con GO2CLOSE pongo en sus manos las mismas herramientas, automatizaciones y sistemas que antes solo daban las agencias caras, pero con acompañamiento real y manuales operativos que sí puede ejecutar. Quiero que ningún negocio se quede chico por no tener acceso. Si tienes hambre de crecer, yo te doy la infraestructura para lograrlo.